

RiemersmaLeasing:

Mobiliteit in vertrouwde handen

“De auto’s zijn bij elke leasemaatschappij hetzelfde. Het gaat erom dat je er bent voor klanten, als ze jou nodig hebben. Bij RiemersmaLeasing vinden wij een goed persoonlijk, proactief contact met onze klanten enorm belangrijk.” Aan het woord is Remco van Lotringen, Commercieel Manager bij RiemersmaLeasing in ‘s-Hertogenbosch. “Onze slogan is niet voor niets ‘Bijzonder actief’. Ondernemers willen blindelings kunnen vertrouwen op de mobiliteit van hun organisatie en medewerkers. Wij nemen hen die zorgen graag uit handen.”



Remco van Lotringen

RiemersmaLeasing heeft een lange historie en is voortgekomen uit een echt familiebedrijf. Inmiddels is de organisatie uitgegroeid tot een onafhankelijke, landelijk opererende autoleasemaatschappij. Het bedrijf richt zich met name op mkb-bedrijven met wagenparken tussen de vijf en honderd auto's. “Maar dat wil niet zeggen dat wij bedrijven met kleinere of grotere wagenparken minder belangrijk vinden”, benadrukt Remco van Lotringen. “Wij begrijpen dat elke situatie anders is en om een specifieke mobiliteitsoplossing vraagt. Wij hebben tevreden klanten met meer dan honderd auto's, maar ook bedrijven met enkele auto's en die helpen wij zo goed mogelijk. Wij werken met zestien mensen en iedereen binnen onze organisatie kent onze klanten; niet alleen de telefoniste, maar bijvoorbeeld ook onze mensen van de schadeafdeling en onderhoudsplanning. Wij denken met hen mee in op maat gesneden oplossingen. Ons gezamenlijke doel is om onze klanten zo goed mogelijk te helpen, tegen zo laag mogelijke kosten. Wij merken dat dit wordt gewaardeerd. Bedrijven die eenmaal klant zijn bij ons, blijven dat ook nog heel lang.”

Milieuvriendelijk

Van Lotringen geeft aan dat de leasemarkt in de afgelopen jaren behoorlijk is veranderd. “Een duidelijke trend is dat er minder vraag naar grote, dure leaseauto's is. In plaats daarvan kiezen mensen steeds vaker voor kleinere, milieuvriendelijke auto's die in de 14 of 20 procent bijtellingklasse vallen. Mensen letten steeds meer op hun portemonnee.” RiemersmaLeasing speelt hier actief op in door bijvoorbeeld klanten in de gelegenheid te

stellen kennis te maken met nieuwe, energiezuinige auto's. “Zo hebben wij bijvoorbeeld een elektrische Opel Ampera, die wij beschikbaar stellen aan onze klanten.”

Elektrisch rijden

Hij ziet de ontwikkelingen rond elektrisch rijden met veel belangstelling tegemoet. “Als de overheid elektrisch rijden de komende jaren financieel blijft ondersteunen net zoals dat nu het geval is, heeft het zeker toekomst. Maar als de fiscale voordelen voor de bestuurders wegvallen, wordt

het een stuk moeilijker. Door alle stimuleringsmaatregelen om energiezuinig rijden te promoten, loopt de schatkist jaarlijks miljoenen mis. Dat zal niet eindeloos blijven duren. De huidige regels voor BPM en wegenbelasting gelden nog tot 30 juni van dit jaar. Daarna worden nieuwe regels ingevoerd. Zo zullen bijvoorbeeld de CO2-grenzen voor BPM vrijstelling worden verlaagd, waardoor steeds minder auto's onder deze regeling zullen vallen.”

'Schoon op weg'

De Commercieel Manager van de Bossche leasemaatschappij heeft een duidelijke visie op duurzaamheid. “Met ons programma 'Schoon op weg' stellen wij onze klanten in staat om hun CO2-uitstoot terug te dringen door het 'vergroenen' van de autoregeling, gedragsbeïnvloeding van bestuurders en het online inzicht geven in bestuurdersprestaties. Hiermee vertalen we termen als duurzaamheid en maatschappelijk verantwoord ondernemen in praktische zin naar oplossingen. Daar profiteren niet alleen onze klanten van, maar ook hun werknemers én het milieu hebben er baat bij.”

RiemersmaLeasing

De Waterman 7-a
5215 MX
's-Hertogenbosch
(T). 073 850 47 50
(E). info@riemersmaleasing.nl
(I). www.riemersmaleasing.nl